



Bei ista zu arbeiten bedeutet, den Umgang mit Energie und Ressourcen neu zu denken. Für heute. Für morgen und übermorgen. Wir finden smarte Lösungen für eine nachhaltige Zukunft, machen komplexe Daten transparent und haben den Mut, den Schalter zur Veränderung umzulegen. In unserem Unternehmen mit familiärer Kultur und starken Werten machen 5.700 Kolleg:innen in 22 Ländern den Wechsel zu smarten Geräten und digitalen Services in der Immobilienwirtschaft einfach. Als einer der Marktführer bieten wir die Benefits und die Sicherheit eines Konzerns und zugleich die offene Atmosphäre eines modernen Tech-Unternehmens.

Bei uns können deine Ideen viel bewegen. Bewirb dich bei der ista swiss ag jetzt als:

## Sales Manager ZEV (m/w/d) 80-100%

### Das erwartet dich bei uns

- Du bist verantwortlich für den Schweizweiten Auf- und Ausbau der Marktposition im ZEV-Bereich
- Du entwickelst Marketing- und Verkaufsstrategie für den Neu- und Bestandsbau
- Du berätst im Aufbau und Betrieb von gesamtheitlichen Systemen in den Bereichen VEWA, ZEV und Elektromobilität
- Organisation und Durchführung von (Pre)Sales-Terminen liegen in deiner Verantwortung
- Du erstellst Gesamtofferten, (Pre)Sales-Präsentationen sowie Marketingunterlagen
- Du baust Beziehungen zu Schlüsselkunden auf und pflegst ein nachhaltiges Netzwerk
- Du begleitest Kundenprojekte bis zum erfolgreichen Abschluss
- Die Unterstützung / Koordination der Projektpartner bei der Projektumsetzung gehören zu deinen Aufgaben
- Du wirkst in der Produktentwicklung und Optimierung mit
- Du pflegst Kundendaten im CRM-System

### Das bieten wir dir

- Eine Vielzahl an Chancen und Möglichkeiten Dinge zu bewegen
- Abwechslungsreiche, anspruchsvolle und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem international ausgerichteten Unternehmen
- Attraktive Anstellungsbedingungen
- Sehr gute Angebote für persönliche und fachliche Weiterbildung
- Leistungsstarkes und angenehmes Arbeitsumfeld in einem Team, das nach Erfolg strebt
- Elektrofahrzeug

### Das bringst du mit

- Du hast eine abgeschlossene Grundausbildung im Fachbereich Elektro wie z.B. Elektroinstallateur, Elektroplaner, Gebäudetechniker
- Du hast 3-5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von komplexen und innovativen Dienstleistungen in einem branchenverwandten Sektor (Immobilienbranche, Energiebranche)
- Du weist eine Weiterbildung in den Bereichen technischer Kaufmann, Vertrieb, Photovoltaik auf
- Deine stillichere Kommunikation auf Deutsch, Französisch, und/oder Englisch sind ein Plus
- Du bringst Know-how in den Bereichen Datenkommunikation, Netzwerke, Elektrotechnik, Photovoltaik mit
- Dein Umgang mit MS-Office ist versiert
- Du überzeugst mit deiner ausgeprägten Eigeninitiative, sowie Verhandlungsgeschick
- Du bist kundenorientiert, unternehmerisches Denken und Handeln sind deine Stärken
- Du bist zuverlässig, selbstständig, termintreu

### Unser Team

- Wir schenken dir Vertrauen und Freiraum, Dinge selbstständig voranzutreiben
- Bei uns erwartet dich ein junges und dynamisches Team mit einer offenen Kultur mit viel Raum für neue Ideen und Impulse
- Wir legen großen Wert auf direkte Kommunikation und ein faires Miteinander
- Setze gemeinsam mit uns ein Zeichen in Sachen Nachhaltigkeit und Digitalisierung der Immobilienbranche
- Wenn du mit deiner Erfahrung etwas bewegen möchtest, bist du bei uns genau richtig

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung per E-Mail an [jobs@ista-swiss.ch](mailto:jobs@ista-swiss.ch). Bei weiteren Rückfragen, melde dich sehr gern bei uns.

**ista swiss ag - 062 746 99 00**

Guillaume Dubois  
Zofingerstrasse 61  
4665 Oftringen