

**BEI KUNDEN: GEWINNEND
IM TEAM: BEREICHERND
FÜR UNS: PERFEKT**

Bei **ista** zu arbeiten bedeutet, den Umgang mit Energie und Ressourcen neu zu denken. Für heute. Für morgen und übermorgen. Wir finden smarte Lösungen für eine nachhaltige Zukunft, machen komplexe Daten transparent und haben den Mut, den Schalter zur Veränderung umzulegen. In unserem Unternehmen mit familiärer Kultur und starken Werten machen 5.700 Kolleg:innen in 22 Ländern den Wechsel zu smarten Geräten und digitalen Services in der Immobilienwirtschaft einfach. Als einer der Marktführer bieten wir die Benefits und die Sicherheit eines Konzerns und zugleich die offene Atmosphäre eines modernen Tech-Unternehmens.

Bei ista Commercial & Industrial (C&I) unterstützen wir Gewerbekunden mit neuen und innovativen Dienstleistungen auf ihrer Reise in Richtung Null-Emissionen und bieten Sub-Metering-Dienstleistungen auf höchstem Niveau. Mit unserem interdisziplinären Team begleiten wir unsere Kunden auf dem Weg zu einer CO2 neutralen Zukunft!

Zur Verstärkung unseres Teams in der Abteilung **Vertrieb Wien** suchen wir aktuell für **38,5 Stunden/Woche** eine/n

Key Account Manager (*)

DEINE AUFGABEN:

- Du übernimmst die Akquise von Neu- und Bestandskunden im Bereich Gewerbeimmobilien und förderst so den systematischen Ausbau unserer Marktposition im Gewerbe und Industriesegment
- Der Beziehungsaufbau mit Schlüsselkunden und die überregionale Vermarktung bestehender und neuer Produkte im Gewerbe und Industriesegment liegt in deiner Hand
- Du erhältst die Umsatzverantwortung für ausgewiesene Top-Kunden
- Deine Expertise setzt du bei der Erarbeitung kundenspezifischer Businesspläne, bei der Identifikation von Kundenpotenzialen und der strategischen Kundenakquise ein
- Die Analyse und die Bewertung der Marktentwicklungen im Gewerbe- und Industriesektor gehört ebenfalls zu deinem Verantwortungsbereich
- Das A&O: Der Aufbau und die Betreuung von noch nicht erschlossenen Netzwerken

DEIN PROFIL:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger und innovativer Produkte/Dienstleistungen zeichnen dich aus
- Du hast die Fähigkeit technisch komplexe Sachverhalte verständlich und klar zu formulieren
- Du hast eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung; Studium von Vorteil
- Du hast ausgeprägte Eigeninitiative und Freude an Leistung und verstehst dich auf positives Beziehungs- und Konfliktmanagement
- Du verkaufst nicht über den Preis, sondern über deine Fähigkeit, die Bedürfnisse des Kunden zu identifizieren und eine Lösung zu entwerfen
- Du entwickelst und baust lieber mit auf, als daß du das Bestehende verwaltest

UNSER ANGEBOT:

- Firmen-PKW (auch zur privaten Nutzung)
- Du agierst eigenverantwortlich auch aus dem Homeoffice und mit flexiblen Arbeitszeiten
- Kurze Entscheidungswege und eine offene Kommunikation prägen unsere Kultur
- Mitarbeit am Zukunftskurs eines internationalen Unternehmens, dessen Produkte dazu beitragen, nachhaltig den Ressourcenverbrauch zu verringern und die Umwelt zu schonen
- Attraktive Vergütung ab 70.000 € (Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Qualifikation / Erfahrung)

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung in elektronischer Form unter der Adresse bewerbung@ista.at.

**Mit dieser Stellenausschreibung sprechen wir explizit weibliche, männliche und diverse, potenzielle neue Kollegen an. Wir bei ista sind stolz auf unsere Vielfalt und möchten diese weiter fördern. Wir heißen alle Bewerber, unabhängig ihres Geschlechts, Alters, ihrer Nationalität, Religion oder sexuellen Orientierung, ausdrücklich willkommen!*