



## Die Welt steckt voller Energie. Ich manage sie.

Ein Zukunftsmarkt, ein Top-Arbeitgeber und abwechslungsreiche Perspektiven erwarten Sie. ista, einer der weltweit führenden Dienstleister für mehr Energieeffizienz im Gebäude, bietet viele Chancen und spannende Herausforderungen. Über 5.500 Menschen in mehr als 20 Ländern setzen auf die Innovationskraft und die überzeugenden Leistungen unseres Unternehmens. Sie möchten dazu gehören? Bewerben Sie sich jetzt für unsere Gesellschaft in der Schweiz als

### Projektleiter Vertrieb (w/m/d)\* 80 - 100%

Für diese Funktion suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung eine lösungsorientierte und technikaffine Persönlichkeit mit einem hohen Kunden- und Dienstleistungsfokus für die Betreuung unserer Kundenprojekte.

#### Ihre Aufgaben

- Projektentwicklung inklusiv Sicherstellung der technischen Durchführung
- Komplette Abwicklung, Betreuung und Abschluss verschiedenster Bauprojekte in den Bereichen Verbrauchserfassung, Dienstleistung und ZEV
- Betreuung komplexer Projekte inklusiv technischer Beratung von Beginn bis Abschluss
- Gewährleistung, dass alle Projekte pünktlich, innerhalb des Leistungsumfangs und des Budgets geliefert werden
- Koordination des reibungslosen Ablaufes bei allen internen Schnittstellen und Prozesse von der Montage bis zur Implementierung der App
- Akquise und Aufbau neuer potenzieller Partnerschaften
- Weiterentwicklung und Pflege des Projektcontrollings
- Unterstützung bei der Entwicklung und Marktimplementierung neuer Produkte und Tools

#### Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Grundausbildung, vorzugsweise im Bereich Sanitär oder Heizung
- Berufserfahrung aus dem Dienstleistungsumfeld, idealerweise Erfahrung im Projektmanagement in einem branchenverwandten Sektor
- Gute PC-Kenntnisse, vor allem im Umgang mit MS-Office
- Muttersprache Deutsch, Französisch von Vorteil
- Ausgeprägte Eigeninitiative, sowie Verhandlungsgeschick
- Sie sind kundenorientiert, unternehmerisches Denken und Handeln sind Ihre Stärken
- Ihr Auftritt ist gepflegt und überzeugend
- Zuverlässigkeit, Selbstständigkeit und Termintreue sind wichtige Merkmale Ihres Handelns. Sie behalten bei komplexen Abläufen den Überblick.
- Es fällt Ihnen leicht ein tragfähiges Netzwerk im beruflichen Umfeld aufzubauen und zu pflegen

## Unser Angebot

- Eine Vielzahl an Chancen und Möglichkeiten Dinge zu bewegen
- Abwechslungsreiche, anspruchsvolle und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem international ausgerichteten Unternehmen
- Attraktive Anstellungsbedingungen
- Sehr gute Angebote für persönliche und fachliche Weiterbildung
- Leistungsstarkes und angenehmes Arbeitsumfeld in einem Team, das nach Erfolg strebt
- Vorwiegend Arbeiten am Firmenstandort mit Möglichkeit für Homeoffice

## Unser Team

- Wir schenken Ihnen Vertrauen und Freiraum, Dinge selbstständig voranzutreiben
- Bei uns erwartet Sie eine offene Kultur mit viel Raum für neue Ideen und Impulse
- Wir legen grossen Wert auf direkte Kommunikation und ein faires Miteinander
- Setzen Sie gemeinsam mit uns ein Zeichen in Sachen Nachhaltigkeit und Digitalisierung der Immobilienbranche
- Wenn Sie mit Ihrer Erfahrung etwas bewegen möchten, sind Sie bei uns genau richtig

## Kontaktinformationen

Möchten Sie sich dieser spannenden Herausforderung stellen? Dann freuen wir uns über Ihre vollständige Bewerbung.

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: [sarah.swart@ista-swiss.ch](mailto:sarah.swart@ista-swiss.ch)

ista swiss ag  
Sarah Swart  
Human Resources  
Zofingerstrasse 61  
4665 Oftringen  
Tel. direkt: 062 746 99 13

\*Mit dieser Stellenausschreibung sprechen wir explizit weibliche, männliche und diverse, potenzielle neue Kollegen an. Wir bei ista sind stolz auf unsere Vielfalt.