



Parfait pour nous. Grâce à votre expertise et votre aisance naturelle, vous façonnez notre avenir. Travailler chez ista, c'est repenser l'utilisation de l'énergie et des ressources. Pour aujourd'hui. Pour demain et après- demain. Nous proposons des solutions intelligentes pour un avenir durable, rendons les données complexes plus transparentes et avons le courage de nous engager pour le changement. Dans notre entreprise à la culture d'entreprise familiale et aux valeurs fortes, nos 6000 collaborateurs répartis dans 20 pays facilitent la transition vers les appareils intelligents et les services numériques dans le secteur immobilier. En tant que leader du marché, nous offrons les avantages et la fiabilité d'une grande entreprise combinés à l'atmosphère ouverte d'esprit d'une entreprise technologique moderne. Chez ista, vos idées peuvent faire une réelle différence.

Nous recherchons une personne flexible et convaincante pour répondre aux besoins exigeants de nos clients. Postulez maintenant et rejoignez-nous chez ista en tant que:

Responsable commercial Suisse romande (m/f/d)

Vos responsabilités

- Identifier, développer et animer le réseau de prescripteurs, et instaurer un relationnel privilégié avec les promoteurs (Responsables de programmes, Chargés d'affaires, Directeurs techniques...)
- Assurer la promotion des solutions de l'entreprise auprès de la clientèle cible ;
- Mettre en place une stratégie de développement commercial sur son secteur, en matière de promotion immobilière ;
- Mettre en oeuvre et développer la politique commerciale afin d'en assurer le succès jusqu'à la signature par la première assemblée générale des copropriétaires ;
- Assurer la gestion administrative des clients : devis, tarification, contrat, etc. en coordination avec les différents services internes et suivre les dossiers entre la pose avec le promoteur et la signature du contrat de de relevé et décompte par la gérance;
- Commercialiser l'ensemble des offres proposées par l'entreprise.

Vos qualifications

- Vous êtes titulaire d'une formation technique sanitaire ou chauffagiste
- 5+ années d'expérience dans un rôle commercial B2B en Suisse romande
- Vous faites preuve d'excellentes compétences organisationnelles et de communication
- Vous démontrez un haut niveau d'intérêt pour acquérir de nouveaux clients.
- Vos compétences en communication sont excellentes auprès d'un large éventail de publics en français, ainsi qu'en allemand et/ou en anglais
- Vous êtes expérimenté avec PowerPoint, Excel, CRM Microsoft Dynamics ou similaire
- Vous êtes confiant et positif dans un environnement en évolution rapide, avec le désir de développer vos compétences

Avantages

- Une multitude d'opportunités et de possibilités pour faire bouger les choses
- Travail varié, stimulant et indépendant dans une entreprise orientée vers l'international
- Des conditions d'emploi attractives
- Très bonnes opportunités de développement personnel et professionnel
- Environnement de travail performant et agréable au sein d'une équipe qui vise la réussite
- Organisation du travail flexible

Notre équipe

- Nous vous donnons la confiance et la liberté nécessaires pour faire avancer les choses de manière indépendante
- Avec nous, vous pouvez vous attendre à une équipe jeune et dynamique avec une culture ouverte et beaucoup de place pour de nouvelles idées et impulsions.
- Nous attachons une grande importance à la communication directe et à une coopération équitable
- Rejoignez-nous pour donner l'exemple en termes de durabilité et de numérisation du secteur immobilier
- Si vous voulez faire une différence avec votre expérience, vous êtes au bon endroit

Nous attendons avec impatience de recevoir votre candidature par email à c.goumaz@hrtop.ch.

S'il vous reste des questions, n'hésitez pas à nous contacter.

HR TOP Fribourg SA - +41 79 577 39 70

Corinne Gourmaz

Rte de l'Ancienne

Papeterie 190

1723 Marly