



Die Welt steckt voller Energie. Ich manage sie.

Ein Zukunftsmarkt, ein Top-Arbeitgeber und abwechslungsreiche Perspektiven erwarten Sie. ista, einer der weltweit führenden Dienstleister für mehr Energieeffizienz im Gebäude, bietet viele Chancen und spannende Herausforderungen. Über 5.500 Menschen in mehr als 20 Ländern setzen auf die Innovationskraft und die überzeugenden Leistungen unseres Unternehmens. Sie möchten dazu gehören? Bewerben Sie sich jetzt für unsere Gesellschaft in der Schweiz als

Sales Manager Commercial & Industrial (w/m/d)* 80 - 100%

Für diese Funktion suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung eine lösungsorientierte und technikaffine Persönlichkeit mit einem hohen Kunden- und Dienstleistungsfokus für die Betreuung unserer Gewerbe- und Industriekunden.

Ihre Aufgaben

- Systematischer Auf- und Ausbau unserer Marktposition im Gewerbe- und Industriesegment
- Beziehungsaufbau zu Schlüsselkunden
- Schweizweite Vermarktung bestehender und neuer Produkte im Gewerbe- und Industriesegment
- Umsatzverantwortung für den Gewerbe- und Industriebereich
- Schnittstelle zu den internen Organisationen und Koordination gemeinsamer Kundenakquise
- Aufbau und Betreuung eines nachhaltigen Netzwerks
- Analyse und Bewertung der Marktentwicklungen im Gewerbe- und Industriesektor
- Identifizierung von Kundenpotenzialen und strategische Kundenakquise
- Erarbeitung kundenspezifischer Businesspläne

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium in technischer oder betriebswirtschaftlicher Richtung
- 3 bis 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von komplexen und innovativen Produkten/ Dienstleistungen
- Sehr gute Kenntnisse sowie Kontakte im Gewerbe- und Industriesektor
- Versiert im Umgang mit MS-Office, idealerweise auch mit SAP und CRM MS Dynamics
- Stilsicheres Deutsch, Französisch ist ein Plus
- Souveräner, selbstbewusster und überzeugender Auftritt
- Starke Service- und Kundenorientierung sowie unternehmerisches Denken und Handeln
- Ausgeprägte Eigeninitiative, Zuverlässigkeit und Umsetzungswille
- Teamplayer mit Hands-on-Mentalität
- Es fällt Ihnen leicht tragfähige Beziehungen im beruflichen Umfeld aufzubauen

- Mitwirkung in der Produktentwicklung und -optimierung

Unser Angebot

- Eine Vielzahl an Chancen und Möglichkeiten Dinge zu bewegen
- Abwechslungsreiche, anspruchsvolle und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem international ausgerichteten Unternehmen
- Attraktive Anstellungsbedingungen
- Sehr gute Angebote für persönliche und fachliche Weiterbildung
- Leistungsstarkes und angenehmes Arbeitsumfeld in einem Team, das nach Erfolg strebt

- Abschlusssicherheit und Verhandlungserfahrung auf oberster Geschäftsebene

Unser Team

- Wir schenken Ihnen Vertrauen und Freiraum, Dinge selbstständig voranzutreiben
- Bei uns erwartet Sie eine offene Kultur mit viel Raum für neue Ideen und Impulse
- Wir legen grossen Wert auf direkte Kommunikation und ein faires Miteinander
- Setzen Sie gemeinsam mit uns ein Zeichen in Sachen Nachhaltigkeit und Digitalisierung der Immobilienbranche
- Wenn Sie mit Ihrer Erfahrung etwas bewegen möchten, sind Sie bei uns genau richtig

Kontaktinformationen

Möchten Sie sich dieser spannenden Herausforderung stellen? Dann freuen wir uns über Ihre vollständige Bewerbung.

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: daniela.quitadamo@ista-swiss.ch

ista swiss ag
Daniela Quitadamo
Verkaufsleitung
Zofingerstrasse 61
4665 Oftringen
Tel. direkt: 062 746 99 12

*Mit diesem Stelleninserat sprechen wir explizit weibliche, männliche oder diverse, potentielle neue Kollegen an.

Wir heissen alle Bewerber ausdrücklich herzlich willkommen!