



Die Welt steckt voller Energie. Ich manage sie.

Ein Zukunftsmarkt, ein Top-Arbeitgeber und abwechslungsreiche Perspektiven erwarten Sie. ista, einer der weltweit führenden Dienstleister für mehr Energieeffizienz im Gebäude, bietet viele Chancen und spannende Herausforderungen. Über 5.500 Menschen in mehr als 20 Ländern setzen auf die Innovationskraft und die überzeugenden Leistungen unseres Unternehmens. Sie möchten dazu gehören? Bewerben Sie sich jetzt für unsere Gesellschaft in der Schweiz als

Sachbearbeiter Verkaufsdienst (w/m/d)* 100%

Für diese Funktion suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung eine lösungsorientierte und technikaffine Persönlichkeit mit einem hohen Dienstleistungsfokus zur Betreuung und Beratung unserer Kunden in den Regionen Bern, Solothurn und Aargau.

Ihre Aufgaben

- Offert-Erstellung für Geräteinstallation und Dienstleistungen
- Bearbeitung verschiedenster Ausschreibungen im Bereich der Messtechnik
- Technische Kundenberatung
- Pflege aller Unterlagen und Daten in CRM und SAP
- Erstellen der Auftragsbestätigungen
- Auslösen des Lieferprozesses
- Übergabe an die Disposition
- Strategische Verkaufunterstützung
- Weiterleiten von Kontakten an den zuständigen Aussendienst-Mitarbeitenden
- Vereinbaren von Kundenterminen in Absprache mit dem Aussendienst
- Superuser und Business-Vertretung für die CRM-Applikation

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Branchenkenntnisse in den Bereichen Heizung oder Sanitär
- 3 bis 5 Jahre Berufserfahrung im Vertriebsdienst
- Versiert im Umgang mit MS-Office, idealerweise auch mit SAP und CRM MS Dynamics
- Stilsicheres Deutsch, Englisch und Französisch sind ein Plus
- Starke Service- und Kundenorientierung sowie unternehmerisches Denken und Handeln
- Ausgeprägte Eigeninitiative, Zuverlässigkeit und Umsetzungswille
- Teamplayer mit Hands-on-Mentalität
- Es fällt Ihnen leicht, tragfähige Beziehungen im beruflichen Umfeld aufzubauen

Unser Angebot

- Eine Vielzahl an Chancen und Möglichkeiten Dinge zu bewegen
- Abwechslungsreiche, anspruchsvolle und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem international ausgerichteten Unternehmen
- Attraktive Anstellungsbedingungen
- Sehr gute Angebote für persönliche und fachliche Weiterbildung
- Leistungsstarkes und angenehmes Arbeitsumfeld in einem Team, das nach Erfolg strebt

Unser Team

- Wir schenken Ihnen Vertrauen und Freiraum, Dinge selbstständig voranzutreiben
- Bei uns erwartet Sie eine offene Kultur mit viel Raum für neue Ideen und Impulse
- Wir legen grossen Wert auf direkte Kommunikation und ein faires Miteinander
- Setzen Sie gemeinsam mit uns ein Zeichen in Sachen Nachhaltigkeit und Digitalisierung der Immobilienbranche
- Wenn Sie mit Ihrer Erfahrung etwas bewegen möchten, sind Sie bei uns genau richtig

Kontaktinformationen

Möchten Sie sich dieser spannenden Herausforderung stellen? Dann freuen wir uns über Ihre vollständige Bewerbung.

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: daniela.quitadamo@ista-swiss.ch

ista swiss ag
Daniela Quitadamo
Verkaufsleitung
Zofingerstrasse 61
4665 Oftringen
Tel. direkt: 062 746 99 12

*Mit diesem Stelleninserat sprechen wir explizit weibliche, männliche oder diverse potentielle neue Kollegen an.

Wir heissen alle Bewerber ausdrücklich herzlich willkommen!