



Die Welt steckt voller Energie. Ich manage sie.

Ein Zukunftsmarkt, ein Top-Arbeitgeber und abwechslungsreiche Perspektiven erwarten Sie. ista, einer der weltweit führenden Dienstleister für mehr Energieeffizienz im Gebäude, bietet viele Chancen und spannende Herausforderungen. Über **6000** Menschen in **20** Ländern setzen auf die Innovationskraft und die überzeugenden Leistungen unseres Unternehmens. Sie möchten dazu gehören? Bewerben Sie sich jetzt für unsere Gesellschaft in der Schweiz als

Sachbearbeiter Verkaufsinendienst (w/m/d)* 80% - 100%

Für diese Funktion suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung eine lösungsorientierte und technikaffine Persönlichkeit mit einem hohen Verkaufstalent sowie Kunden- und Dienstleistungsfokus zur Unterstützung unseres Verkaufsteams.

Ihre Aufgaben

- Offert-Erstellung für Geräteinstallation und Dienstleistungen
- Bearbeitung verschiedenster Ausschreibungen im Bereich der Messtechnik
- Technische Kundenberatung
- Pflege aller Kunden, Unterlagen und Daten in CRM und SAP in den Systemen
- Erstellen der Auftragsbestätigungen und Auslösen des Lieferprozesses
- Strategische Verkaufsunterstützung für die zugewiesenen Aussendienst-Mitarbeitenden
- Superuser und Business-Vertretung für die CRM-Applikation
- Gemeinsam mit dem Aussendienst verantwortlich für die Erledigung sämtlicher Verkaufsaktivitäten im zuständigen Vertriebsgebiet.

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Branchenkenntnisse im Bereich Heizung oder Sanitär sind erwünscht
- 3 bis 5 Jahre Berufserfahrung im Vertriebsinendienst
- Verkaufstalent
- Versiert im Umgang mit MS-Office, idealerweise auch mit SAP und CRM MS Dynamics
- Stilsicheres Deutsch ist Pflicht, Englisch und Französisch sind ein Plus
- Starke Service- und Kundenorientierung sowie unternehmerisches Denken und Handeln
- Ausgeprägte Eigeninitiative, Zuverlässigkeit, Umsetzungswille und Auffassungsgabe
- Teamplayer mit Hands-on-Mentalität
- Es fällt Ihnen leicht tragfähige Beziehungen im beruflichen Umfeld aufzubauen

Unser Angebot

- Eine Vielzahl an Chancen und Möglichkeiten Dinge zu bewegen
- Abwechslungsreiche, anspruchsvolle und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem international ausgerichteten Unternehmen
- Attraktive Anstellungsbedingungen
- Sehr gute Angebote für persönliche und fachliche Weiterbildung
- Leistungsstarkes und angenehmes Arbeitsumfeld in einem Team, das nach Erfolg strebt.
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitsgestaltung (1-2 Tage Homeoffice pro Woche)

Unser Team

- Wir schenken Ihnen Vertrauen und Freiraum, Dinge selbstständig voranzutreiben
- Bei uns erwartet Sie ein junges und dynamisches Team mit einer offenen Kultur mit viel Raum für neue Ideen und Impulse
- Wir legen grossen Wert auf direkte Kommunikation und ein faires Miteinander
- Setzen Sie gemeinsam mit uns ein Zeichen in Sachen Nachhaltigkeit und Digitalisierung der Immobilienbranche
- Wenn Sie mit Ihrer Erfahrung etwas bewegen möchten, sind Sie bei uns genau richtig

Kontaktinformationen

Möchten Sie sich dieser spannenden Herausforderung stellen? Dann freuen wir uns über Ihre vollständige Bewerbung.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: lucia.episcopo@ista-swiss.ch

ista swiss ag
Lucia Episcopo
HR & Finanzen
Zofingerstrasse 61
4665 Oftringen
Tel. direkt: 062 746 99 22

Bei Fragen zur Stelle:

ista swiss ag
Egxon Rrafshi
Teamleiter Verkauf - Innendienst
Zofingerstrasse 61
4665 Oftringen
Tel. Zentrale: 062 746 99 00
Tel. direkt: 079 584 90 22

*Mit diesem Stelleninserat sprechen wir explizit weibliche, männliche oder diverse, potentielle neue Kollegen an. Wir heissen alle Bewerber ausdrücklich herzlich willkommen!



ista

