



Die Welt steckt voller Energie. Ich manage sie.

Ein Zukunftsmarkt, ein Top-Arbeitgeber und abwechslungsreiche Perspektiven erwarten Sie. ista, einer der weltweit führenden Dienstleister für mehr Energieeffizienz im Gebäude, bietet viele Chancen und spannende Herausforderungen. Über **6000** Menschen in **20** Ländern setzen auf die Innovationskraft und die überzeugenden Leistungen unseres Unternehmens. Sie möchten dazu gehören? Bewerben Sie sich jetzt für unsere Gesellschaft in der Schweiz als

Sachbearbeiter Verkaufsinendienst (w/m/d)* 80% - 100%

Für diese Funktion suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung eine lösungsorientierte und technikaffine Persönlichkeit mit einem hohen Verkaufstalent sowie Kunden- und Dienstleistungsfokus zur Unterstützung unseres Verkaufsteams.

Ihre Aufgaben

- Offert-Erstellung für Geräteinstallation und Dienstleistungen
- Bearbeitung verschiedenster Ausschreibungen im Bereich der Messtechnik
- Technische Kundenberatung
- Pflege aller Kunden, Unterlagen und Daten in CRM und SAP
- Erstellung der Auftragsbestätigungen
- Auslösen des Lieferprozesses
- Übergabe an die Disposition
- Strategische Verkaufsunterstützung, weiterleiten von Kontakten an den zuständigen Aussendienst-Mitarbeitenden.
- Superuser und Business-Vertretung für das CRM-Applikation
- Bearbeitung der Austausch sowie Garantiewartungslisten
- Unterstützung für den zuständigen Aussendienst.
- Verantwortlich (zusammen mit dem AD) für die Abarbeitung im zuständigen Gebiet.

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Ausbildung / kaufmännische Ausbildung von Vorteil
- Branchenkenntnisse im Bereich Heizung oder Sanitär
- 3 bis 5 Jahre Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst
- Verkaufstalent
- Versiert im Umgang mit MS-Office, idealerweise auch mit SAP und CRM MS Dynamics
- Stilsicheres Deutsch, gute Französischkenntnisse
- Starke Service- und Kundenorientierung sowie unternehmerisches Denken und Handeln
- Teamplayer mit Hands-on-Mentalität
- Es fällt Ihnen leicht, tragfähige Beziehungen im beruflichen Umfeld aufzubauen
- Ausgeprägte Eigeninitiative, Zuverlässigkeit, Umsetzungswille und rasche Auffassungsgabe

Unser Angebot

- Eine Vielzahl an Chancen und Möglichkeiten Dinge zu bewegen
- Abwechslungsreiche, anspruchsvolle und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem international ausgerichteten Unternehmen
- Attraktive Anstellungsbedingungen
- Sehr gute Angebote für persönliche und fachliche Weiterbildung
- Leistungsstarkes und angenehmes Arbeitsumfeld in einem Team, das nach Erfolg strebt.
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitsgestaltung (1-2 Tage Homeoffice pro Woche)

Unser Team

- Wir schenken Ihnen Vertrauen und Freiraum, Dinge selbstständig voranzutreiben
- Bei uns erwartet Sie ein junges und dynamisches Team mit einer offenen Kultur mit viel Raum für neue Ideen und Impulse
- Wir legen grossen Wert auf direkte Kommunikation und ein faires Miteinander
- Setzen Sie gemeinsam mit uns ein Zeichen in Sachen Nachhaltigkeit und Digitalisierung der Immobilienbranche
- Wenn Sie mit Ihrer Erfahrung etwas bewegen möchten, sind Sie bei uns genau richtig

Kontaktinformationen

Möchten Sie sich dieser spannenden Herausforderung stellen? Dann freuen wir uns über Ihre vollständige Bewerbung.

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen unserem HR per E-Mail an:
a.keller@almoag.ch

ista swiss ag
Egxon Rrafshi
Leiter Verkauf - Innendienst
Zofingerstrasse 61
4665 Oftringen
Tel. Zentrale: 062 746 99 00
Tel. direkt: 079 584 90 22

***Mit diesem Stelleninserat sprechen wir explizit weibliche, männliche oder diverse, potentielle neue Kollegen an.**

Wir heissen alle Bewerber ausdrücklich herzlich willkommen!

The logo for 'ista' is located in the bottom right corner of the page. It features the word 'ista' in a bold, blue, sans-serif font. The letter 'i' is stylized with a green dot and a green shadow effect. The background of the page is decorated with several wavy, horizontal lines in shades of blue and green, creating a dynamic and modern feel.